

ふくしま
プライド。

「ふくしまプライド。」

食の交流会

(展示商談会)

参加事業者募集のご案内

福島県の魅力的な農林水産物を取り扱う県内の生産者・加工事業者等の皆さんと新たな食材調達先を模索している首都圏等の流通、小売、飲食、宿泊事業者などの流通事業者(バイヤー)をつなぐ展示商談会を実施いたします。
皆様の参加を心よりお待ちしております。

開催日時

令和8年2月2日(月) 15:00~18:00(予定) 《展示商談会》

会場

八芳園 東京都港区白金台 1-1-1
(目黒・品川・五反田よりタクシーで5分)



対象

福島県内の生産者・加工事業者等で、首都圏を中心としたバイヤーへの販路拡大を目指す方

定員

30社程度 応募者多数の場合は、食材のバランス等を考慮した選定となりますのでご了承ください。

参加費

無料 ※交通費、宿泊費、食材費、輸送費等については1社につき2万円を上限に補助。

応募締切

令和7年9月22日(月)

予定
バイヤー

首都圏等の流通、小売、飲食、宿泊事業者等の流通事業者の仕入担当者

応募方法

専用フォームからご応募ください
詳しい応募方法は裏面をご確認ください

参加して得られるもの

事務局にて、福島県産食材に関心のある優良バイヤーを招待するため、首都圏の注目企業等とのネットワーク構築を図ることができます。また、展示商談会後も、事業者に対してバイヤーから商談の希望があった場合、事務局が責任を持っておつなぎいたします。

オンライン事前研修会

※全社参加必須

1月14日(水)または15日(木)に実施予定

展示商談会に先立ち、当日の進行説明やバイヤーニーズ等、成約率の高い商談手法のレクチャーを行いますので、全社の参加をお願いします。

《講師》

株式会社馬喰ろう 代表取締役
馬肉卸 NTCデリバ 常務取締役
沢井 圭造 氏



「ふくしまプライド。」食の交流会(展示商談会)

参加申し込みについて

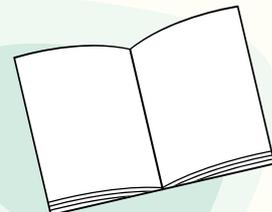
日程

令和8年2月2日(月)

《展示商談会》15:00～18:00(予定)

各種サポート

- ① 展示商談会前に参加事業者の合同オンライン商談研修を実施
- ② 展示商談会当日のバイヤーマッチングサポートの実施
- ③ バイヤーから希望があった事業者に対してマッチングサポートを実施



参加条件

- ① 県産農林水産物の販路拡大に適した商品の商談を行うこと
- ② 首都圏を中心とするバイヤーへの販路拡大を目指す方
- ③ 福島県内に本社・事務所等を置く団体・企業・個人
- ④ 事前研修会・展示商談会に参加できること
- ⑤ アンケートにご協力いただけること
- ⑥ 食品衛生法等、食関連法規に違反をしていないこと

※応募者多数の場合は、事業の趣旨を踏まえて、食材及び地域のバランスや業務用食材への対応の可否などを考慮した選考となりますのでご了承ください。

募集要項

出展小間や調理方法等、詳しい内容は募集要項をご覧ください。



申し込み方法

申込期限 令和7年9月22日(月)午後5時

- ① 下記WEBサイトから申込シート(FCPシート)をダウンロードしてください

https://fukushima-matching.com/fcp_sheet.xlsx

※もしくは主要商品リスト(可能な範囲で参考価格記載のリスト)ファイル、カタログがある場合は、FCPシートの代用として提出していただいても結構です。



- ② 次の2つを用意

- ・必要事項を入力したFCPシート
- ・アピールしたい物品や設備などの画像ファイル(4点まで。それぞれの容量が3MBを超える場合は縮小し3MB以内に収めてください)

- ③ 応募フォームにアクセス

応募フォームの必要事項を入力し②で用意したエクセルファイルとアピール用の画像はメールにて下記アドレスにご送付をよろしくお願いいたします。

内容を送信 をクリックして、申込完了となります

応募フォーム → <https://fukushima-matching.com/entry-supplier/>

画像ファイル → [✉ info@fukushima-matching.com](mailto:info@fukushima-matching.com)



- ④ 後日、事務局とのWEB面談日の決定